

Directeur commercial H/F

En tant que Directeur commercial, vous êtes responsable de la définition et la mise en œuvre de la politique commerciale de votre périmètre.



Responsabilités

- Définir et animer le plan d'action commercial de la région
- Manager et animer une équipe commerciale et assurer sa bonne organisation et sa montée en compétences
- Être responsable des résultats du service, les analyser, piloter la marge brute et déterminer les ajustements nécessaires
- Assurer la relation commerciale avec les grands comptes clients
- Animer les négociations commerciales à fort enjeu
- Assurer l'interface avec l'ensemble des services de la succursale et de la branche

Profil

Vous êtes doté d'un réel leadership et de bonnes capacités d'analyse. Vous êtes reconnu pour votre relationnel et votre orientation du résultat.

Vous êtes animé par la satisfaction client. Votre rigueur, votre autonomie, ainsi que votre capacité à prendre des initiatives seront des atouts essentiels pour réussir sur ce poste.

Evolution

En tant que Directeur commercial, votre implication et vos résultats vous permettront, par exemple, d'évoluer sur un poste similaire dans un autre réseau, ou sur un autre poste en région ou au siège social, ou enfin comme directeur de région.